



厚別通店 店長

さが まこと

嵯峨 誠 2007年入社

営業職として入社し、15年目で店長就任。
スタッフ全員がゴール（目標）に向かって走りやすい環境を作るのが私の仕事です。
時には「ゴールはこっちだよ！」と大きな旗を振り、方向を示す役割も担っています。

入社のきっかけは？

服が好きで、入社前は古着販売の仕事をしていました。仕事自体は楽しかったものの、収入が安定せず生活はギリギリ…。そんな時、当時のパートナーから「そんな仕事で私を幸せにできるの？」と言われ、ショックを受けました（笑）。このままではダメだと思い就活を始め、最初に手に取った就職情報誌で目に飛び込んできたのが札幌日産。今思うと、不思議な縁があったのかもしれない。



入社したてはどんなことからスタートしましたか？

入社した頃は担当者不在のお客様リストを作り、一軒ずつ訪問していました。ただ、ビビりだった私は、玄関まで行ってもチャイムを押せず、何もできず帰ってくることもしょっちゅう。一方、店舗では「お客様対応を誰よりも早く」を自分ルールにしている、車が入ってきたらドアにぶつかりそうなくらいの勢いで走ってお出迎えしていました。（実際に激突した事も…笑）今では良い思い出です。現在は当時と違い、ショールームでお客様をお迎える来店型営業となり随分と働きやすくなりました。



これからの目標

スタッフ一人ひとりがそれぞれの個性を最大限に発揮し、自分の成長を実感できる環境を作っていくことです。「自分らしく仕事楽しい！」と心から言える職場を、みんなと一緒に作っていきたくと思っています。

札幌日産の魅力

札幌日産の魅力は、チームで助け合う文化が根付いているところです。困った人を見たら自然に手を差し伸べる、そんな仲間ばかりです。だからこそ、誰でも安心して挑戦できる環境です。



未来の仲間へメッセージ

自分らしく働きたいと思っている人にとって、札幌日産は最適な場所です。車の知識は入社してから大丈夫。大切なことは、お客様のカーライフに耳を傾け、その想いを大切にできる姿勢です。失敗しても、あなたを支えてくれる仲間が必ずいます。安心して、思い切って飛び込んできてください。また、失敗させないよう事前の共有をしっかりとしています。札幌日産で、あなたの新しい一歩を踏み出しましょう！

わたしの休日の過ごし方

休日は愛車のキャラバンで、夏は登山やキャンプ、冬はスキーに出かけています。自分でベッドキットを取り付けるなどDIYも楽しんでいて、愛着もひとしおです（笑）
車はただの移動手段ではなく、思い出を作る“パートナー”だと自分自身でも感じています。

