



新さっぽろ店 カーライフアドバイザー

N. U 2021年入社 北海道武蔵女子短期大学 卒業

趣味は中学校から始めたバドミントンで、短大では部長を務めました。社会人になったいまも続けており、負けず嫌いな性格はこの仕事に活かしているのかもしれない。

入社のきっかけは？

人と話すことが好きで、営業職に興味を持ちました。たくさんの企業説明会に参加したなかで、札幌日産の「チーム営業」というスタイルがとても魅力的に感じました。それまでは「営業職＝個人戦」と思っていたのですが、札幌日産の説明会で実際に働いている先輩スタッフと対談の機会があり、営業職のイメージが180°変わりました。車については全く知識がありませんでしたが、自分も挑戦してみたいと思い、入社を決めました。



入社したてはどんなことからスタートしましたか？

車の知識が全くない状態からのスタートだったので、まずは車の勉強をするためにカタログの読み込みから始めました。いざ商談となっても、お客様からの質問にすぐに答えられず何度も「確認してきます！」と事務所に戻り、アタフタしていた記憶があります。そんなことを繰り返すうちに車の知識が身に付き、先輩に確認しに行く回数も減っていきました。とにかくお客様と関わる機会を増やし、経験を積むことに必死でした。

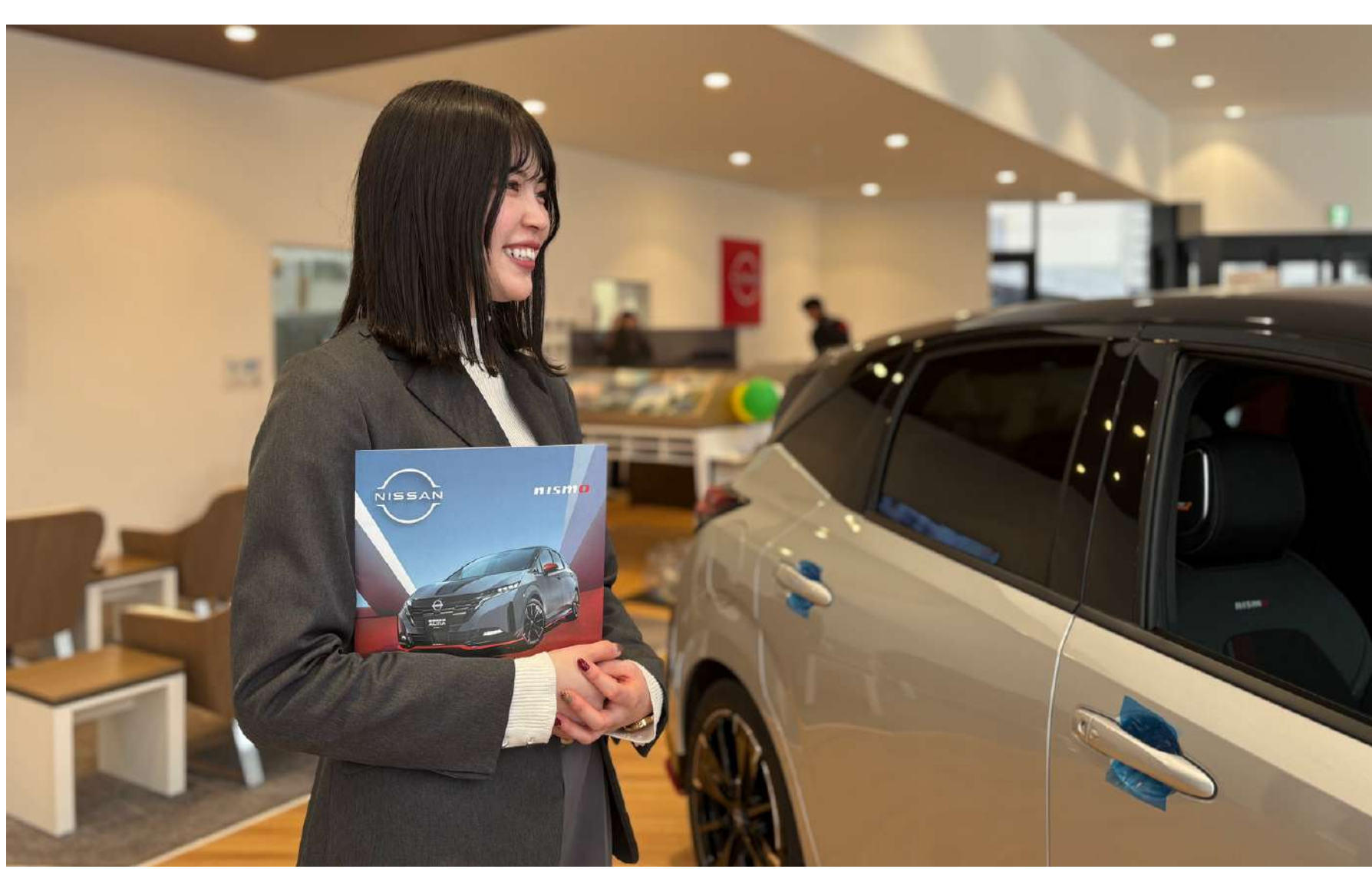


これからの目標

今でも分からないことやなかなか上手くいかないこともあります。どんな状況でも1台が決まればすごく嬉しい気持ちになります。女性カーライフアドバイザーとして、女性目線で提案できることもあると思うので、お客様の気持ちに寄り添い、私から購入して本当に良かったと思っていただけるようなカーライフアドバイザーになりたいです。

札幌日産の魅力

頼れる先輩や上司が多いことです。入社したての頃から今でも気にかけてくれる方もいますし、現在も何かあればすぐに相談できることが、私にとっては安心して仕事ができる環境です。また、フリー休日があり、好きな休みを月に1～3日選べるので、連休を作ることができて旅行好きな私にはとてもありがたいです（笑）



未来の仲間へメッセージ

車が好きな方はもちろん、知識がない方でも大丈夫です！店長や先輩方がしっかりと見守ってくれている環境なので、知識ゼロからのスタートの私でもここまで成長できました。たくさんの女性カーライフアドバイザーが活躍しており、働きやすい環境が整っています。営業職について不安がある方もいると思いますが、まずは会社見学で先輩スタッフの話を聞いてみると営業職のイメージが覆るかもしれません。

わたしの休日の過ごし方

休日は主に、友達と遊んだり、美容に費やしています。連休の日は、旅行に行くことも多く、休みを満喫しています！この写真は富良野にドライブした時の写真で、景色がとっても綺麗で癒されました。写真映えもするので皆さんもぜひ行ってみてください！

