



藻岩店 カーライフアドバイザー

H. S 2023年入社 札幌国際大学 卒業

お客様との会話をととても大切にしています。お車についてのお話はもちろんですが、趣味や好きなスポーツの話などは仲良くなるきっかけにもなります。何気ない会話からお車の購入に繋がることもあり、自分でも驚く時があります。

入社のきっかけは？

就職活動が始まってからも「これがしたい」というものがなく悩んでいました。私は小学校3年生から大学4年生まで陸上競技（駅伝）を行っていたこともあり、毎日走りまわっていた生活を考えると、じっとして働く仕事はイメージができませんでした（笑）また、人と接することが好きだったので、イメージから営業職を希望しました。その中でも、札幌日産の「チーム営業」という営業スタイルに魅了され「ここだ！」と思い、入社を決めました。



入社したてはどんなことからスタートしましたか？

仕事というより勉強の毎日でした。実際にお店の展示車にカタログを持って乗り込み名称や装備の照らし合わせをしていました。先輩社員の方々にはその日の課題を出して頂き取り組んでいました。毎日たくさん助けていただき感謝しています。優しい先輩方からは借りを返すよう愛のある言葉を頂きますが、成長することが恩返しになると願い毎日頑張っています。



これからの目標

今は、まだわからないことが多く力不足ですが、少しずつ成長できるよう「チャレンジと継続」を心掛け頑張っています。また、日々の会話の中から、お客様のニーズや生活環境の変化などを知り、更なる豊かさをお客様目線で提案できるカーライフアドバイザーになりたいと思っています。

札幌日産の魅力

車の販売の中には、商談はもちろん査定やお見積り、書類作成など多くの関連業務が含まれます。これらをすべて一人で行うのではなく、店長や先輩、時にはテクニカルスタッフの方々も協力してもらい、1台の成約に繋がっています。また、プライベートの相談や遊びにも連れて行ってくれる優しい先輩方が多く、毎日楽しく働いています。



未来の仲間へメッセージ

営業と聞くと「厳しい、きつい」というイメージはあるかと思います。私もそうでした。しかし、会社説明会の中で店舗見学をさせて頂き、安心して働ける環境だと体感できました。実際に自分の目で見ることで、イメージでは得られない新しい発見があるかもしれません。ぜひ一度当社の雰囲気をご覧ください！！

わたしの休日の過ごし方

社内行事などから他店舗の先輩たちと仲良くなり、カラオケに行った時の写真です。仕事面で尊敬しているのはもちろん、歌が上手いところも尊敬しています！僕も負けられないように歌の特訓します！（笑）

